

就业创业指导报



●主 办:河南师范大学就业创业指导服务中心
●顾问:马治军 ●总编辑:宋京双 ●副总编辑:冯峰
●编辑部主任:王灵修 ●总第 26 期 ●2020 年 6 月 10 日

本期导视

- ◇二版:毕业生求职简历典型问题分析;创业十二指南;影响考研选择专业的八个因素
- ◇三版:2021 考研:各科各阶段复习策略总结;大二的你如何备战考研;跨考生如何选择适合自己的专业
- ◇四版:创业成功不是简单的从 0 到 1,再从 1 到 N;俞敏洪:相信未来;你的人生平庸无奇,可能只是因为你不敢失败

河南省人民政府办公厅关于应对新冠肺炎疫情影响做好 2020 年高校毕业生就业工作的通知(节选)

各省辖市人民政府,济源示范区管委会,各省直管县(市)人民政府,省人民政府有关部门:

为深入贯彻党中央、国务院关于统筹推进新冠肺炎疫情防控和经济社会发展工作的决策部署,切实落实省委、省政府关于突出抓好高校毕业生就业工作的各项要求,经省政府同意,现就做好我省 2020 年高校毕业生就业工作有关事项通知如下:

一、拓宽就业渠道

1. 扩大企业吸纳就业规模。落实国有企业招聘信息公开发布制度,动员中央在豫企业、我省国有企业扩大高校应届毕业生招聘规模。我省国有企业要在 2020 年招聘计划中安排不低于 50% 的岗位招聘我省高校应届毕业生。鼓励中小微企业吸纳高校毕业生就业。对 2020 年春节前开工生产、配送疫情防控急需物资的企业,按新招用高校毕业生每人 1000 元的标准给予一次性吸纳就业补贴。对当年新招用毕业年度或离校 1 年内未就业高校毕业生且签订 1 年以上劳动合同并为其缴纳社会保险费的中小微企业,除按规定给予一次性吸纳就业补贴外,再按其实际缴纳的社会保险费(不含个人缴纳部分)给予社会保险补贴,补贴期限最长不超过 1 年。对企业招用登记失业半年以上、持有《就业创业证》或《就业失业登记证》(证件注明“企业吸纳税收政策”)的高校毕业生且与其签订 1 年以上劳动合同并依法缴纳社会保险费的,从签订劳动合同并缴纳社会保险费当月起,在 3 年内按实际招聘人数和每人每年 7800 元依次扣减增值税、城市维护建设税、教育费附加、地方教育附加、企业所得税。(省政府国资委、省工业和信息化厅、人力资源社会保障厅、财政厅、税务局按职责分工负责)

2. 扩大基层就业规模。提高各级事业单位空缺岗位专项招聘高校毕业生比例,2020—2021 年事业单位空缺岗位主要用于专项招聘高校毕业生(含择业期内离校未就业高校毕业生)。开发城乡社区等基层公共管理和社会服务岗位,扩大基层服务项目 2020 年招募规模,其中“选调生计划”1000 人,“农村义务教育阶段学校教师特岗计划”16000 人,“三支一扶”计划 2600 人(包括中央和省级计划)、“医学院校毕业生特岗计划”1000 人,“大学生志愿服务西部计划”500 人,“大学生志愿服务贫困

县计划”200 人。对县以下基层单位服务期满并考核合格的基层服务项目人员,可通过直接考察的方式择优聘用到服务地乡镇事业单位。加大高校毕业生补充教师队伍力度,招聘更多高校毕业生到中小学、幼儿园特别是到急需教师的高中和幼儿园任教。落实符合条件的应属公费师范毕业生、小教全科教师全部输入岗政策。(省人力资源社会保障厅、省委组织部、编办、省财政厅、教育厅、卫生健康委、团省委按职责分工负责)

3. 扩大招生、入伍规模。积极争取扩大研究生和专升本招生规模。其中,全日制研究生招生计划扩大 20% 以上,专升本招生计划占应属普通专科毕业生人数比例扩大到 15% 以上。加大高校毕业生入伍征集力度,向各地和各高校双向下达年度大学毕业生征集任务,健全落实大学生参军入伍激励政策。对征集入伍的在读大学生(含应届毕业生)每人给予 5000 元一次性生活补助。本专科生应征入伍学费补偿、贷款代偿每人每年最高不超过 8000 元,研究生每人每年最高不超过 12000 元。(省教育厅、省军区动员局按职责分工负责)

4. 鼓励创业带动就业。高校毕业生参加创业培训(含互联网+创业培训)且取得培训合格证书的,按规定给予创业培训补贴。高校毕业生自主创业的,可按个人不超过 20 万元、小微企业不超过 300 万元申请创业担保贷款;符合条件的个人创业担保贷款借款人合伙创业的,可根据合伙创业人数适当提高贷款额度,最高不超过符合条件个人贷款总额的 10%。高校毕业生首次创办企业或从事个体经营的,按规定给予创业运营补贴、一次性开业补贴。高校毕业生创业项目符合条件的,可申请 2 万元至 15 万元的扶持资金。支持中国中原大学生创业孵化园建设,培育一批社会和高校创业孵化基地,支持创业者开展创业服务。(省人力资源社会保障厅、教育厅、科技厅、财政厅、人行郑州市支行按职责分工负责)

5. 支持灵活就业。支持高校毕业生通过临时性、非全日制、弹性工作等灵活多样的形式就业。对持有《就业创业证》或《就业失业登记证》(证件注明“自主创业税收政策”)的毕业年度高校毕业生从事个体经营的,从办理个人工商登记当月起,在 3 年(36 个月)内按每人每年 14400 元依次扣减增值税、城市维护建设税、教育费附加、地方教育附加、个人所得税。对离校 2 年内未就业高校毕业生实现灵活就业并缴纳社会保险费的,按其实际缴纳社会保险费的 2/3 给予社会保险补贴,补贴期限最长不超过 3 年,其中 2020 年度内享受灵活就业社会保险补贴政策期满仍未实现稳定就业的,政策享受期限可延长 1 年。(省人力资源社会保障厅、教育厅、财政厅、税务局按职责分工负责)

6. 适当延迟录用接收。适当延长研究生毕业答辩、学位审核时间,引导用人单位推迟面试体检和签约录取时间。对延迟离校的高校毕业生,相应延长报到接收、档案转递、落户办理时限。离校未就业高校毕业生可根据本人意愿,将户口、档案在学校保留 2 年或转入生源地公共就业人才服务机构,以应届毕业生身份参加用人单位考试、录用,落实工作单位后参照应届毕业生办理相关手续。(省教育厅、人力资源社会保障厅、省政府国资委按职责分工负责)

二、提升就业能力

7. 大力开展职业技能培训。毕业学年及离校未就业高校毕业生参加线上技能培训的,按规定给予在线培训补贴;对完成培训后取得培训合格证书的,按规定给予职业技能培训补贴;对完成培训后取得初级、中级、高级职业资格证书、职业技能等级证书或专项职业能力证书的,按规定给予职业技能培训补贴和鉴定补贴。对组织新招用高校毕业生参加岗前培训的企业,按规定给予职业培训补贴。对贫困劳动力、城乡就业困难人员、零就业家庭成员、城市低保家庭成员中的离校未就业高校毕业生,培训期间给予每人每天 30 元生活费补贴;其中参加市外省内培训的,给予每人 300

河南省教育厅关于做好 2020 年全省高等学校

各普通高等学校:
为贯彻落实国家和我省关于统筹推进疫情防控和稳就业工作的决策部署,根据《教育部关于应对新冠肺炎疫情做好 2020 届全国普通高等学校毕业生就业创业工作的通知》(教学〔2020〕2 号,见附件 1)和《河南省人民政府办公厅关于应对新冠肺炎疫情影响做好 2020 年全省高校毕业生就业工作的通知》(豫政办〔2020〕15 号,见附件 2)要求,切实做好我省 2020 年高校毕业生就业创业工作,现就有关事项通知如下:

一、提高政治站位,认真落实“一把手”工程

高校毕业生就业事关经济发展、民生改善和社会稳定,做好毕业生就业创业工作是党和政府赋予的责任使命。2020 年我省普通高校毕业生规模达 66 万人,总人数居全国第一。当前正值高校毕业生求职择业的关键时期,受经济下行压力和新冠肺炎疫情叠加影响,各类线下招聘活动尚未全面恢复,高校毕业生求职困难增多,就业形势复杂严峻。各高校要全面贯彻落实党中央、国务院和省委、省政府的决策部署,提高政治站位,充分认识当前做好高校毕业生就业工作的重要性、紧迫性,把毕业生就业创业工作摆在更加突出的位置。认真落实“一把手”工程,深入研判就业形势,动态掌握本校毕业生就业市场供需变化,及时了解、掌握毕业生思想动态和心理状况,克服麻痹和松懈心理,超常规推动,深入实施高校毕业生就业“百日冲刺”行动,着力在深入挖潜、拓宽渠道、精准服务等方面实现新突破,确保我省高校毕业生就业水平基本稳定。

二、拓宽就业渠道,扩大毕业生就业空间

(一)挖掘用人单位吸纳毕业生潜力。各高校要把收集用人单位信息作为当前毕业生就业工作的重中之重,重点针对中小企业、民营企业和岗位需求潜力较大的行业收集岗位信息。鼓励各高校加强校际、校企、校地等深度合作,省毕业生就业分市场承办高校要发挥示范、引领和带动作用,主动加强校际间交流和合作,加强在重点区域、重大工程、重大项目、重要领域人才供需对接,推动实现就业资源共享,促进用人单位更多吸纳毕业生就业。

(二)鼓励引导毕业生到基层就业。今年我省各级事业单位将进一步提高空缺岗位专项招聘高校毕业生的比例,开发更多城乡社区等基层公共管理和社会服务岗位,扩大基层服务项目招募规模。各高校要积极组织毕业生参加“选调生计划”“农村义务教育阶段学校教师特岗计划”“三支一扶计划”“医学院校毕业生特岗计划”“大学生志愿服务西部计划”“大学生志愿服务贫困县计划”等基层就业项目。

(三)激励毕业生升学深造和参军入伍。促进升学扩招吸纳毕业生,扩大全日制硕士研究生、专升本招生计划规模,高校在制定招生计划时要重点向推动产业转型升级和民生改善的领域倾斜,向电子信息类、预防医学、养老服务管理等社会需求旺、就业前景好的专业倾斜。要进一步健全高校大学生征兵工作机制,主动与兵役机关密切配合,针对毕业生群体开展精准宣传动员和重点征集;积极落实大学生参军入伍激励政策,提高高校毕业生应征入伍比例,确保完成年度大学毕业生征集任务。

(四)支持灵活就业和新业态就业。深入挖掘互联网、大数据、人工智能和实体经济深度融合创造的就业机会,充分利用平台经济、众包经济、共享经济等新经济形态平台,支持高校毕业生通过临时性、非全日制、弹性

性、弹性工作等灵活多样的劳动形式实现多元化就业。

三、扶持创新创业,实现创业带动就业

(一)健全创新创业教育课程体系。各高校要加强创新创业教育,将创新创业教育融入专业课教学,在符合学位论文规范要求的前提下,允许本科生用创业成果申请学位论文答辩。加快创新创业教育精品课程信息化建设,继续推出一批资源共享的慕课、视频公开课等在线开放课程。

(二)广泛开展创新创业实践活动。各高校要整合校内外优质资源,充分发挥创新创业实践平台功能作用,通过线上举办创新创业项目辅导、投融资知识讲座等,培养学生的创新精神和创业意识,提高学生的创新能力和创业素质。要广泛动员学生参加“新时代·新梦想”第三届中国大学生创新创业大赛和第六届河南省大学生创新创业大赛,推动优秀创新创业项目成果转化,做好成果展示。要充分挖掘、树立本校大学生创新创业典型,积极参加全省第三届大学生创新创业标兵评选活动,组织收听收看标兵巡回演讲报告,营造浓厚的创新创业氛围。

四、开展精准服务,提升就业服务能力

(一)加强就业指导教育和实践。各高校要进一步建立健全就业指导课程体系建设,强化高校学生职业生涯规划教育,鼓励有条件的高校加强职业发展与就业创业指导学科建设。要广泛动员、组织大学生参加全省大学生职业生涯规划大赛;要多方搭建社会实践、实习实训、职业体验等实践平台,增强学生专业技能和职业能力。要建立全员参与的工作机制,结合“疫情”实际情况,组织开展专业教师、辅导员积极开展就业创业政策咨询、咨询月等活动,确保每一位毕业生都知晓政策、用好政策;为毕业生及时提供线上线下就业指导、个性化指导;分主题定时推送讲座、就业指导微课、就业指南、网络面试技巧、就业政策问答等,帮助毕业生调整就业预期,找准职业定位,做好就业准备。

(二)加快就业指导教师队伍建设。各高校要加快建立一支职业化、专业化、专家化的就业创业指导队伍,在专业技术职务评聘和绩效考核中充分考虑指导教师的工作性质和工作业绩,予以适当支持。积极组织就业创业指导教师、工作人员、辅导员等参加专业培训,全面提升政策水平和工作能力。要积极组织开展毕业生就业创业课

题研究,并推动研究成果转化、应用。

(三)加大特殊群体就业帮扶力度。各高校要摸清湖北籍、家庭经济困难、身体残疾、少数民族等特殊困难群体毕业生底数,建立台账,采取针对性强的措施,实施有效帮扶。要进一步完善“一人一策”帮扶机制,结合每位毕业生的个性特点和专业特长,帮助其设计一套科学、合理的求职方案,确保提供至少“一次个体咨询、一次技能培训、一次职业推介”。要积极引导符合“六类困难”条件的毕业学年毕业生,积极申报求职创业补贴 2000 元/人;积极引导毕业年度离校未就业毕业生进行实名制登记,领取一次性求职创业补贴 300 元/人。要建立定期思想交流制度,缓解毕业生思想压力和消极情绪,防止部分就业困难毕业生产生心理压力过大而引发不稳定事件。

五、创新服务模式,做好离校前高校毕业生就业工作

(一)扎实做好高校毕业生就业“百日冲刺”行动。加快推进河南省大中专学生就业创业公共服务平台和大学生就业创业综合服务基地功能体系建设,推动建立全省高校系统用人单位信息数据库、省校一体化就业信息发布平台和全省统一签约平台,完善高校毕业生就业信息共享、发布、审核等机制,实行网上面试、网上签约。持续高频次举办年度线上招聘活动,组织好高校毕业生“24365 校园招聘服务”活动,“新时代·新梦想”就业创业公益帮扶行动,“众志成城、出彩中原、百校万岗”专项行动等,加大岗位信息、职业指导、网上面试等服务供给,提高招聘单位与毕业生的供需匹配度。各高校要加快推进本校毕业生就业信息服务建设,努力拓宽信息收集范围,完善就业信息网络,扩大网络功能。要通过省教育厅网站、省毕业生就业信息网、各高校及全省教育新媒体矩阵等打造全方位、立体化、全天候的精准就业创业指导服务体系。复学后,各高校在保证安全的前提下,适时加大密度、有序开展中小型就业双选精准对接活动。

(二)优化就业事项办理。各高校要进一步精简证明材料,优化办事流程,疫情防控期间可通过信函、传真、网络等方式为毕业生办理就业协议签订、报到等手续。对受疫情影响不能及时到现场办理手续的,可以延期。对延迟离校的高校毕业生,相应延长报到接收、档案转递、落户办理时限。离校未就业高校毕业生可将户口、档案在学校保留 2 年或转入生源地公共就业人才服务机构,以应届毕业生身份参加用人单位考试、

录用,落实工作单位后参照应届毕业生办理相关手续。

(三)加强思想教育。各高校要深化思想政治教育,结合抗击疫情实践深挖育人元素,进一步加强离校前高校毕业生教育引导工作,因地制宜地开展毕业典礼、文明离校等活动,选树优秀毕业生典型,引导高校毕业生认清就业形势,合理调整就业预期,树立先就业后择业的就业观,自觉将个人前途、成长成才与国家命运同频共振,积极到国家急需的岗位和领域建功立业,为决胜全面建成小康社会贡献自己的智慧和力量。

六、规范管理方式,确保就业数据真实准确

(一)切实维护毕业生就业权益。各高校要坚决反对任何形式的就业歧视,在各级各类招聘活动中,不得发布拒绝招录疫情严重地区高校毕业生的招聘信息,严禁设置性别、民族等歧视性条件和院校、培养方式(全日制和非全日制)等限制性条件。要加强对学生的就业安全教育,严密防范招聘陷阱、就业欺诈、“培训贷”等不法行为,并配合有关部门予以打击。

(二)完善就业信息报送机制。各高校要建立和完善就业统计工作责任制,牢固树立法治思维,严格遵守教育部就业签约工作“四不准”要求,依法依规,实事求是开展就业状况统计、报送工作。安排专人每日下午 3 点前填报网上招聘活动情况;每周三下午 5 点前在省大中专毕业生就业信息管理系统和全国高校毕业生就业数据检测系统中更新一次毕业生签约数据。河南理工大学、河南牧业经济学院、郑州工程技术学院、新乡职业技术学院、中原工学院信息商务学院等五所教育部就业状况点检测高校,要按照要求精准统计毕业生就业去向,及时报送。省教育厅将适时组织开展就业抽样核查,对就业统计数据弄虚作假、不负责任的院校,将依法依规对相关责任人严肃问责,并在全省范围内予以通报,在总结评估、评选表彰等工作中严格实行“一票否决”。

(三)健全就业状况反馈机制。各高校要全面开展对毕业生和用人单位大规模线上跟踪调查,及时采集、统计毕业生的就业状况数据,指导学生及时反馈个人就业状况,并在学校网站的醒目位置,公布本校毕业生就业问题的举报电话和邮箱。12 月底前要完成学校本年度毕业生就业质量年度报告的编制发布工作,并及时将调查结果反馈学校招生、学科专业设置和人才培养工作,形成联动机制,促进高校专业结构调整和人才培养模式改革,更好地适应经济社会发展需要。

毕业生求职简历典型问题分析

简历中存在的低级问题是指毕业生在准备简历时由于个人意识模糊、求职方向不明确、准备工作不完善等造成的容易改正的问题。对于解决了基本问题的学生,可能根据网上的各种经验分享或来自于学长学姐的亲身经验,已经得到了撰写简历的基本方法和技巧。解决了格式、顺序和内容框架的问题后,就可能遇到具体的每段经历的详细信息填写方面的问题,即进入了简历内容细节的高级问题。以下以毕业生求职简历的十个典型问题。

一、简历格式错误
部分学生认为简历的格式可以表格或列表的形式出现。实际上表格类型的简历不是正式形式,通常被认为是求职类网站填写完成后直接下载或复制的结果,侧面反映出求职者的态度不认真。另外,有一部分简历出于美观考虑,设置底图或使用过于色彩鲜明的装饰图片等。这类过度装饰的简历如果在电脑上展示可能不会产生严重的影响,但如果是灰度打印出来,装饰图可能会影响阅读效果,反而给简历减分。简历应该采取简洁明快的设计样式,以及相对统一的字体和字号,力求做到重点突出、内容合理、美观大方。

二、时间顺序错误
简历是对过往表现的梳理和总结。有些学生理所当然地认为需要按照时间顺序去描述,从大一开始写起,最后写大四或研究生期间的表现。实则不然,简历中各部分经历要按时间的倒序来展示,即首先写最近发生的事情。其实道理很简单,通常来讲,简历的有效阅读时间很短,负责简历筛选的人力资源部只有几十秒的时间去判断这份简历是否通过审核。这就要求学生把自己最优秀的表现放在最突出的位置,才能在有限的时间内让别人读到重点。举个例子,有的学生大一入学后参加学生会担任干事、部员,大二成功当选了部长,大三成为了主席,当然应该把主席的这段经历写在简历的最上方。相反,如果把干事写在前面,后面写部长和主席的经历,后面的经历很容易被忽视,直接影响到用人单位对毕业生的判断。

三、简历中有错别字、病句
在撰写简历的过程中,学生有时难免会由于马虎或计算机录入错误等产生病句或错别字,这是简历中最容易犯的错误,也是比较致命的问题。为什么这么说?因为简历理所当然是自己形象的展现,如果简历中存在错别字或病句等低级错误,就意味着个人的不细致或对待简历态度的不认真。往往在后期面试的过程中,学生还喜欢形容自己是“严谨、认真或者对待工作仔细、追求完美”的人,可简历中存在着这样的错误,恰恰和自己的定位不一致,很容易给自己“挖坑”。

四、关键信息不突出
因为简历中包含个人的所有经历,难免繁多繁杂,如果不能将关键信息突出,就会像流水账。有些学生将在校期间的表现事无巨细,无论重要与否都写下来,这就造成想突出的核心信息不能放在明显的位置,短短的简历浏览时间不容易找到重点,从而失去竞争的机会。还有些学生将某一段实习实践经历描述得过分详实,甚至某一项工作从接手到完成任何一个环节都描写得格外“生动”,整体比较像记叙文而不能达到简历的简明扼要的要求。

五、排版不整齐、不美观
以往在修改简历的过程中经常会发现,有的学生仍然使用表格的表现形式。这显然不是一份职业简历应有的展现形式。随着各种互联网资源的丰富,现在对于排版问题基本已经解决,求职者只需要把自己的个人信息上传至网页各栏目中,然后选择自己喜欢的模板就可以在线生成简历。当然,大家会对不同的模板有偏好,一些模板能很好地弥补个人经历不足的短板,适

合内容相对较少的学生;一些模板可以将较多的内容合理排布,体现充实的实习实践经历。大家可以根据自己的实际情况进行选择,合理展现自己的特点和经历。

六、重点标记过多
有些学生喜欢将每段经历中自己认为比较重要的地方或体现自己能力的部分进行加粗或斜体等重点特殊标记。但是,如果标记过多会出现喧宾夺主的情况,破坏简历整体的美观度,也未必达到突出重点的效果,适得其反。

七、语言表达不当
不能很好地陈述在校内外的经历、口语化表达等是简历中表现比较集中的问题。实习实践经历是简历的核心内容,是简历筛选过程中重点考量的部分。如何运用简洁生动的文字来描述工作表现,需要学生经过不断的修改调整并结合面试材料进行理顺、整合。简历修改不是一个快速的过程,要经过一段时间才能摸索到适合自己的方法,期间通过文字的调整、思路的转变,并有效和未来的面试进行结合,可以更好地展现个人的综合水平。一般来讲要将经历转化为动宾结构的累加,并运用丰富的词语和相对固定的体例结构,使得简历查看起来美观大方,过程中亦要避免大量的重复用词。

八、内容展示不能突出特色
很多学生在个人经历描述的过程中,更多展示内容为岗位职责而非自己的工作表现。举例说来,很多学生都有过类似的实习经历,如果每个人展示的内容都是对于实习岗位所做工作的简述,那就意味着拥有相同实习经历的学生会有一样的简历内容,自然就不能凸显求职者之间的区别。在修改简历时,学生要注意,如果这段经历别的实习生也在做,就不能简单地写在简历中,不然不能体现出求职者所需要展示的长处。运用数字表述等小窍门将自己的实际工作内容和别人的实习表现区分开,不失为一个巧妙的方法。

九、信息过度造假
这里说的造假是指完全没做过的事情最后全揽在了身上,如果工作内容与招聘信息有关联时,是可以有部分内容进行虚构的,毕竟自己参与过,可能不是负责人而已,但是如果完全没做过而进行欺骗的话(很多培训机构采用的手段),面试时是很容易露馅的,或者加入公司时背调出了问题会更尴尬,而且最重要的是,这已经是一个道德问题或是职业生涯的一个黑点了,到底是有可能会短暂的赢取利益还是背负一辈子的黑历史,这个可能就是见仁见智了。

十、过度使用模板
如果你是做设计的,那么自己设计个模板来展现个人能力是没什么问题的,如果是其它岗位,真的不建议采用太复杂的模板,尤其是网上那种到处都能找到的模板,也许最开始用的时候大家看到觉得还不错,可是看多了也是审美疲劳了,最重要的是,在使用模板前,建议一定要采用上下结构的模板,很多左右结构的模板由于不符合很多人的日常阅读习惯,看起来会比较的难受!

原因分析及解决对策:
在日常对简历进行诊断的过程中,发现很多学生不会写简历的原因主要是对标准格式了解不够清晰,对自己的职业认知理解不够深入,对用人单位的需求掌握不够到位。另外,部分学生对个人简历和面试之间的关系没有弄清楚,个人简历是为面试提供素材的来源。简历的内容应该和自己联系密切。面试中涉及的问题和答案应该出现在简历的框架内容里。

毕业生可以参照上述问题进行简历自查,并结合相关的面试内容调整自己的简历,以求达到最优效果。

服务制定预算。
(7)运营和管理计划。企业在日常工作中是如何运行的?
(8)财务因素。钱从哪里来?什么时候用?如何用?你制定了怎样的预期目标,有哪些需要考虑进去?
针对每个问题,都可以用1-3页来介绍。请注意,商业计划是一份“生动”的文件,随着时间的推移,企业的成熟,你应该不断更新。

七、企业财务
尽量使用自己的资金创业。如果只用自己的资金,花的时间可能会长一些,不过你能掌握自己的命运(还有就是掌控股权)。下面是获得资金的一些途径:
(1)申请小企业补助。获得资助可能要等很久,但它不会稀释股权;

(2)向本地天使投资人求助。有一些线上平台(比如Gust、AngelList)和本地网络可以帮你找到潜在投资者,他们与你行业的热情有关;

(3)加入创业孵化器或者加速器。这些企业本来就是帮助者,它们帮你创办新企业,或者将创业公司推向另一个阶段。许多都提供免费资源,比如办公设施、咨询服务,还会有网络机会和推介会。有些机构甚至提供种子基金;

(4)与战略合作伙伴、客户协商。如果有人非常想要你的产品和服务,愿意为此付费,它们有可能想通过此产品和服务获得资金。在讨论这一问题时,会涉及到早期授权、白标签约;
(5)申请银行贷款或者信用额度。

八、开发自有产品或服务
拥有自有产品之前,有几个步骤要走,比如寻找制造商,制定定价策略。当你真正开始制作产品时,有两点要注意:价格,质量。制造最便宜的产品并非上上之策,即使能够降低制造成本,你需要确保产品能快速抓住人们的注意力。
掌控产品,持续学习。如果你将开发交给其它人或者其它公司,没有好好监管,可能效果达不到预期。

九、建设自己的团队
不断检查,保持平衡,降低风险。如果你只是请了一名兼职工程师工作,那可能就没有人检查外包商的工作了。如果你选择“自由路线”,那就多找几名工程师,不要靠一个人。聘请专家而非多面手。找到真正精通某项事务的人,不要找万事通。要尽可能多了解产品,这样才能持续改进,优化招聘决策。

十、寻找办公点
这里所说的意思是寻找办公室或者店铺,有6个要点要考虑:
(1)运营风格。确保所选位置和风格形象一致。
(2)人流量。如果你希望大家走进你的店铺,请确保你的店铺容易找到。请记住:即使是最棒的零售店也会有盲点。
(3)竞争。附近有些对手和你竞争有时是好事,有时是坏事。你做了市场调查,应该知道哪样最好。

十一、开始销售
有许多不同的销售策略和技术可以用,下面四种尤其实用:
(1)倾听。投资人、企业家 John Rampton 说:“当你倾听客人或者客户的意见时,你会明白他们想要什么,需要什么,知道如何让交易发生。”
(2)要求对方承诺,但不要勉强。你不能因为害羞就不再提出下一步请求,另外,

怎样选择考研专业?
考研哪个专业好?
如何跨专业考研?
以上是考研同学在备考过程中可能会面临的问题。本文从以下几方面来分析考研选学校和专业的影响因素,供同学们参考。

一、国内社会经济形势
对于这一点,许多考生常常认识不足,他们仅把考研当成自己的事情,却忽略了国内大背景对未来个人就业及前途的重要作用。若你留心两会的报告及代表的发言,你可能就会对“生态文明”这个词印象深刻。随着经济的快速发展,我国的环境问题越发突出,对于这个日益严峻的问题,政府报告指出:“建设生态文明,是关系人民福祉、关乎民族未来的长远大计。……要把生态文明建设放在突出地位,融入经济建设、政治建设、文化建设、社会建设各方面和全过程。”生态文明建设的发展必然需要更多相关专业的人才,虽然生态学、环境经济学等相关专业并不是特别热门,但是从长远来看,这些专业的未来发展前景不一定就比不过所谓的热门专业如金融等,一方面热门专业每年都有大量的毕业生,另一方面,热门专业的海归人员相对较多,因此竞争压力自然不小。总之,关注国家的时事热点,洞察国家大事,对中国经济的未来发展趋势有比较准确的把握,对选对专业,十分必要。

二、国际经济形势
当今的社会是一个开放的社会,虽然相比过去,中国经济有了长足的进步,但是我们不得不承认,在许多方面我们都需要学习和借鉴西方的先进之处。对于某些行业,可能在国内并不是发展的特别好,但是在西方发达国家,却是前景明朗,那我们就可以根据实际情况,客观分析这种专业是否在未来会受欢迎。

三、当前就业形势
社会对人才的需求决定了大多数考生将来从事的专业。那么近几年一些热门专业的高温不下势必致使很多学生为了以后获得好的就业机会,获得丰厚的报酬,就抱着“视死如归”的执着态度,本着“敢拼才会赢”的拼命三郎精神勇报热门专业,结果被挤得头破血流、一败涂地,偶尔的幸运者也是伤痕累累,满腹辛酸。面对这种情况,建议各位考生一定要根据自身情况理性分析,实事求是,切不可意气用事、刚愎自用、好高骛远。
专家指出,虽然近年报考研究生的人越来越多,但仍有一些专业报考量不足,个别甚至出现招不满或无人报的现象。在个别学校的热门专业,即便是总分超过350分,也未必能保证被录取为计划内公费生。因此,同学不妨有选择性地报考一些热门专业,比如石油、地质、环保、文物、珠宝鉴定等社会需求和人才供应目前不成正比。

而且,眼前的“热”专业,并不代表以后的就业形势一定会好,可能研究生毕业时所谓以往“热门”专业已经成为当时的冷门了。所以,考生要把握社会宏观走势,判断社会各行业需求。要了解行业特点,分析需求总量。当然,对于一些下定决心要从事某专业的考生可以尝试着全力以赴,但要全面搜集信息,理解信息,要坚持不懈、持之以恒,要信心百倍的勇往直前。

四、个人兴趣
兴趣是最好的老师,对本科所学专业并不是很喜欢的同学,考研给了大家重新选择自己人生的机会,若是你真的明白了自己的兴趣,并且愿意冲破一切阻力,为了自己的兴趣全力以赴,那选择自己喜欢的专业也是可以的。当然,这个选择是有风险的,毕竟这是跨专业考研,如果你本身基础比较弱,为了成功踏入目标院校,只能比别人付出更大的努力。

大教育家夸美纽斯在《大教学论》中也指出:如果人们吃饭没有食欲,勉强地把食物吞到胃里去,其结果只能引起恶心和呕吐,至少也是消化不良。反之,如果在饥饿的情况下,把食物吃到胃里去那它就会乐意接受,并很好地消化它。从这个论述中,可以看出兴趣对于学习的重要性,它可以使大家学习时得心应手。再则,研究生毕业后要继续自己的专业,如果没有兴趣会感到枯燥、无聊和乏味,这样浪费的不仅仅是我们三年宝贵的学习时间,更是一生的生活情趣和生活质量。所以我们在选择专业时要对自己的兴趣作清晰的认识和判断。

五、历年复试分数线和录取比例
复试分数线的高低、录取比例的大小意味着竞争力的强弱。考生在选定某些专业时可根据往年的这些实录来定夺专业的取向。

每个学校的录取比例都会有所不同。建议同学们可以到中国研究生招生信息网查看每年不同的学校报考以及招生人数的具体情况。查询过程如下:
登陆中国研究生招生信息网,进入首页;在首页最左侧,有一个研究生不同院校招生查询,点击选择自己想要查询的学校以及系列;或者是直接在首页搜索里输入想要查询的学校的名称,进入到这所学校里,也可以查询当年的报考人数,以及当年的录取情况。

六、学校的研究生培养年限
目前,大多数学校研究生培养年限为3年或2年,所以考生要掌握准确信息,结合切身实际再做选择。
目前硕士研究生的学制不作硬性规定,由学校根据专业和质量要求来决定弹性学制。这就更需要学生事先了解自己所学专业、专业的学制,根据自己的财力、精力、进行选择。

七、本科专业的限制
人的潜力是无限的,可是在考研这个窄小的道路上,考察的并不是谁更有潜力,而是有限的时间内,你能比别人多发挥出多少来。所以,我们不能忽略本科所学专业对考研专业的限制作用。若是你本科学的是法学,但是你考研想考数学专业,那毫无疑问,考研的难度会非常大,毕竟文科与理科的学习还是有非常大的区别的。但是若是你是法学,你想考人力资源管理专业,那么这个难度就会相对小很多,付出相同的努力,你成功的机会自然就大得多。

总之,理性的精确的专业选择对你考研的成功及未来的发展前景都具有非常重大的意义,就像走路一样,方向对了,自然目标越来越接近,可是若方向错了,走得再卖力气也是枉然。为了不做无意义的事,浪费不必要的时间和精力,考虑好专业再去复习吧,这样的话自然就会顺风顺水,事半功倍。

八、个人实际情况
目前国内有两种研究生培养方式:一种是学术取向的,一种是职业取向的,比如MBA、MPA和法律硕士等。这样可以大致将考生的学业发展取向分成两大块。一般情况下,读职业取向的研究生学位比读学术性取向的学位花费要多,但未来的职业回报预期要大。由于各学科和专业之间就业率的差距很大,考生在选择时要考虑的不仅仅是自己的兴趣,还要考虑家庭和个人经济承受能力。如果负担很重,要求你要尽快取得一份薪水可观的工作,那么即使考生对天文学达到痴迷的程度,恐怕也不得不暂时委屈一下自己的兴趣。毕竟人生除了自由发展外,还有许多应尽的责任和义务。

你也不能给客户一种强迫销售的感觉。
(3)优先考虑营收。正如一位企业家导师所说的:“真正创造营收,让它变成盈利业务,这是一种很好的策略。”
如何完成销售呢?首先就是确定目标,看看谁需要你的产品或者服务。为企业找到早期接受者,扩大客户群,打广告,找到那些与企业匹配的人。然后要找到正确的销售渠道,制定正确的销售策略,将优势转化为营收。

十二、壮大企业
首先,拥有一套自我营销计划。通过有机、有影响力、付费活动借助社交媒体营销,或者制作邮件列表,并知道如何利用它,在组织营销活动,清楚知道瞄准的目标群体是谁。
一旦有了新客户,应该知道如何挽留。你可能听到这样的说法:想将东西卖出去,卖给那些是你公司客户的人最容易。现有客户已经加入邮件列表,在网站上提交信用卡信息,测试过你们的产品。它们已经和你、你的品牌建立联系,让他们尽可能对关系感到满意。

利用好这些策略,不满足于现状,要在市场上持续竞争下去。不断搜索市场,招聘合适的人才,制造更出色的产品,这样才能打造梦想的帝国。

影响考研选择专业的八个因素

创业十二指南

一、评估自我
让我们从最基本的问题开始:为什么想创办企业?你可以用这个问题引导自己,看看自己应该创办什么类型的企业。如果你想要更多的钱,也许应该兼职。如果你想要更多的自由,也许应该辞去朝九晚五的工作,开始新冒险。

有了理由,就应该问自己更多的问题,搞清楚应该创办哪类企业,下面这些问题有必要好好思考:你有什么技能;你的专业领域是什么;你需要多少资金;你做好创办一家企业的准备了吗?
二、想一个商业点子
解决一些困扰你的问题。对于大家来说,少一点坏东西比多一点好东西更好。如果你的企业能为客户解决问题,他们会感谢你的。

将你的技能应用于新领域。许多企业和行业之所以按一种方式行事,主要是因为它们一直都是这样做的。此时,如果用全新的角度来看待,往往会有不同的发现。所以要选择更好、更便宜、更快捷的方法。你是不是有一个好商业点子,它并不是全新的?如果是,你可以看看目前的产品,看看自己能否创造更好、更便宜、更快的产品。

三、市场调研
对于你想做的事,是不是有其它人在做?如果没有人做,是不是存在充分的理由?用这种方法在市场上寻找潜在对手和合作伙伴。这样你可以分解目标,并研究出方法来达成目标。例如,你可以通过电话或者见面的方式调查,也可以通过调查报告、问答的形式进行,你可以问这样的问题:“当你购买此类产品和服务时,会考虑什么因素?”、“你觉得我们应该在哪些地方做改进?”

做市场调查时,有3个常见的错误应该避免:只进行表面研究,只使用线上资源,只调查你认识的人。

四、获得反馈建议
让用户与你的产品、服务直接接触,看看他们有什么样的感受。一双全新的眼睛也许能帮你找到忽视的问题。同时,这些人会成为你的首批品牌推广者,如果他们喜欢你产品,那就更是如此了。你可以这样做:推出产品,获得反馈建议,然后修改,推出一代产品,不断改进,确保自己不被淘汰。

下面就是处理反馈建议的四个步骤:
(1)慢下来。收到建议之后,大脑可能处于兴奋状态,它可能会朝着糟糕的结果前进。你应该慢下来,花点时间细细思考听到的东西。
(2)首先从“谢谢”开始。有些人会给你提出负面建议,他们可能没有想到你会表示感谢,如果你谢谢他们,可能会赢得尊敬,从而让他们继续对你保持忠诚。

(3)寻找真相。如果有人不喜欢某个创意,并不意味着对于你刚才所讲的一切他们都讨厌。请记住,这些人来帮忙的,他们也许只是指出一个更小的问题,或者是一个你应该深入思考的解决方案。如果老是听到相同的评论,那就应该多多注意了。
(4)问问题。搞清楚为何有人喜欢,有人不喜欢。如何做得更好?有什么更好的解决方案?

五、得到法律认可
早点解决所有法律问题。这样一来,你就不用担心别人夺走你的点子,防止别人利用合作欺骗你,或者用无法预见的理由起诉你。你可以从下面一些要点入手:企业架构、企业名称、经营执照,必要的银行账户、商标、版权或者专利。

六、撰写商业计划书
天使投资人、科技创始人 Tim Berry 对商业计划书解释说:“用20-30页的文本,加上10页附录(包括月度目标、管理层简介及其它细节),就可以涵盖一切了。如果你有一份计划书,超过40页,可能总结得还不够到位。”
制作商业计划书时应该掌握以下诀窍:

(1)标题页。首先是商业计划的名字,听起来容易起名,实际很难。
(2)摘要内容。这份摘要高度浓缩商业计划,一般介绍公司背景、企业要解决的问题、解决方案以及为什么是现在。
(3)企业背景。你们准备创办怎样的企业?行业看起来如何?未来会是怎样的?
(4)市场战略。企业的目标市场是什么?怎样才能向那个市场更好销售?
(5)竞争分析。竞争对手的优势劣势是什么?如何打败他们?
(6)设计与发展计划。你的产品和服务是什么,它们如何发展?然后要为产品和

2021 考研：各科各阶段复习策略总结

对于2021考研的小白来说，还处于搜索阶段，所以前期的考研信息搜集十分重要，这样有利于考生更有效地进行复习，全面地信息搜集无异于赢在了起跑线上。那么，2021考研该如何复习的呢？

一、第一轮复习策略

英语、数学和专业课的第一轮复习都安排在起步期，因为英语、数学学习都具有基础性和长期性的特点，而专业课程内容丰富而杂，量很大，因此第一轮复习宜早不宜迟。只有政治复习不必着急，因为考点还没修订完毕，新大纲尚未出台，所以安排到7月份强化期中，免得做无用功。

1.英语。重点是考研词汇、基本语法、同时，阅读理解训练也要开始。语法等不会有什么变化，词汇每年大纲虽然有所修订，但变动不大，因此找本前一年的《大纲》先看。有许多同学正好在这一阶段考CET6级，由于6级和考研难度大致相当，词汇量也差不多，所以可以结合起来复习。

2.数学。此阶段的侧重点在于先全面整理一下基本概念、定理、公式及其基本应用，也要开始大量做题。因为做题很耗时，一旦进入强化期开始复习政治之后，就不可能再占用大量时间做题了。

3.专业课。本校本专业报考的，要利用常规教学，好好学学专业课程。跨专业或跨校报考的，此时要开始专业课程的系统复习，如可能，应旁听一些重要的专业课。首轮复习主要是全面夯实基础，因此主要使用本科基础教材、

外加一些适合首轮复习资料，也可以选择一些打基础的长期班或预备班来给自己充电。政治有点不同，一开始就可以选个假期较长的辅导班，可以带着步入复习轨道。

二、第二轮复习策略

所有科目的第二轮复习都安排在强化期。强化期是考研复习的黄金时间，中间有一个暑假，没有课程干扰，因此复习时间最为集中，其它学习任务也最轻。强化期也是考研复习的关键阶段，考研成绩的好坏基本上取决于此阶段的复习效果。甚至有些基础较好的同学从本阶段才开始复习备考，也取得了成功。那么，如何有效地利用这四个月的复习时间呢？关键是要完成两个任务：一是对各科重点、难点的提炼和把握；二是逐步将已经掌握的知识转化为实际解题能力。

1.政治。政治首轮复习和第二轮复习是紧密结合的，都安排在强化期。此阶段重点之一是提炼每门课程的基本理论和重要结论，以及考试知识点，特别是新增考点和新修考点；对跨章节甚至跨学科的相关知识点进行初步综合。

2.英语。词汇方面，应该在已经大体掌握意思的基础上，开始深入掌握用法，尤其是固定搭配、长难句和各种句式。同时要加大阅读量，一方面提高阅读能力，另一方面也通过阅读来巩固语法、词汇和句式。本阶段必须进行相当量的题型专项练习，通过做题来巩固。

3.数学。本阶段由于政治已经开始复习，因此数学时间会相应减少，做题数量也不可能很多。因此，要在首轮复习大量练习的基础上，回头总结、归纳，提炼解题规律。

4.专业课。这一阶段由于公共课程份量加大，专业课复习强度会有所减弱。本阶段的任务是对各专业课进行逻辑框架上的整理，在心中建立起整个专业体系。另外一点就是要开始按照专题归纳整理专业知识内容。第二轮复习要选购一些质量较好的强化复习资料，有可能的话上一下公共课的辅导班。建议暑假就不要回家了，即便要回，也一定别超过一周，毕竟是休息娱乐的地方，不是学习的地方。每年都有人发誓回家去好好学习，结果绝大部分证明是自欺欺人。

三、第三轮复习策略

冲刺期中各科均开始进行第三轮复习。一般考前两个月左右开始，标志是10月中下旬时事政治的复习内容基本确定。本阶段理所当然地要巩固已经复习过的内容，进一步归纳总结，升华提炼，查漏补缺，牢牢把握重点、难点，同时，要将业已掌握的知识转化为最后卷面上的得分，也就是说，要强化应试训练。

1.政治。在两个方面下功夫。一是时事政治与基本理论相结合，二是进行答题方法训练，强化答题技巧。时事政治与政治基本理论的结合历来是考试热点，需要自己好好归纳总结，建议上串讲冲刺班。不要做大量的模拟题，因为缺少严格的标准答案，很难对模拟结果做出准确评判，要是碰到一些劣质的模拟题，说不定还会误导。

2.英语。冲刺复习阶段的重要任务也有两个，一是进行大量模考练习，二是强化训练短文写作。对短文写作的强化，首先要对可能的命题范围做出预测。考研英语作文命题不会冷僻，通常都与学习生活紧密联系，或反映当前社会热点问题。例如保持健康、如何读书、环境保护等曾是出题范围。了解到这些大概范围后，有意识地多阅读一些相关文章，熟悉有关观点、句式、词汇、多动手写作，在考场上就可成竹在胸。

3.数学。本阶段要逐步恢复做题练习量，进行大量模拟训练，一方面进一步提高解题速度和准确率，另一方面使解题状态上升，最好能在考试时达到精神最佳点。

4.模考带复习。公共科目和数学在第三轮复习的前期安排了一个模考带，一般在11月份。之所以在这里设置模考带，是因为经过两轮复习，需要通过正规考试来检测一下，以便及早发现问题，及时调整第三轮复习计划；同时也是因为考期逼近，有必要增加一些实战经验，模考有两种模式，一是自我模考，找一份模拟题，自己安排时间测试一下；二是参加模考班。模考班的优点在于正式考场，严格监考，正式答题卡答题纸，实战气氛逼真，检测出来的水平很真实；同时模考班还进行针对性的讲评，参加者可据平均分估计自己的相对水平。



不太建议学生跨考。

6.人文社科之间的互跨，一般比较冷门的专业比如：哲学、历史、大法学。下面除了小法学的一级学科：政治学、民族学、社会学、马克思主义理论(这些专业毕业的学位证书都属于法学学士学位)，这些跨考难度一般。因为报考的人比较少，竞争压力小。人文社科跨考难度比较大的是文学(尤其是新闻传播)、法学(注意是法学硕士，而不是专门跨考的法律硕士(非法学))，其次是教育心理学。

如何确定专业

1.就近原则。即寻找相近专业或相关专业跨考，最安全的方法还是找同一门类下或同一基础理论下的不同分支，如化学转药学，数学转理论经济学，电器转电子等。总而言之，最好能够在跨考前找到专业的“交集”。复习的时间很紧张，要复习的内容多，走“就近路线”无疑会有一些优势，选择相关相近专业、专业知识和思维方法有相通性，可以提高学习效率 and 增强自信心。

2.兴趣原则。兴趣是学习的动力，在兴趣的前提下选择的专业和学校将让你的学习过程充满激情。但是我们首先要真正了解自己的兴趣，真正的兴趣需要一个深入了解的过程，当我们自愿地、无意识地把专业与生活联系起来的时候，自己对专业的兴趣就会无意中增强。抱着这种态度去继续深造，考试的成功率一定会提高。

3.备考难易程度。首先，如果自身实力不是特别雄厚，切忌跨度太大。其次，研究生阶段的教育起点很高，对学生的研究能力和创新能力要求较高。最后，选择专业时要考虑自身能力，比如金融学，这个专业很有诱惑性，但这个专业对数学要求很高，要选这个专业需要有很好的数学基础。

4.发展前景原则。专业的发展前景也是跨考生应该重点关注的问题，无论是热门专业还是冷门专业，都要对专业的未来发展前景有清晰的认识。可以通过多种途径了解所要选择的专业的就业前景。例如国家的相关政策、历年的就业信息、社会对相关人才的需求程度、向专业人士进行咨询等。

5.考生的考研目的。考生考研的主要目的是什么，对选择专业和报考单位影响很大；如果以考一个好专业好学校为主要目的，那么选择专业和报考单位时主要看自己的喜好和未来的发展需要；如果抱着只要能考上就行的想法，就需要更加注意权衡选择，尽量增加成功的概率。

6.扬长避短。首先，在优势科目选择上，必须以自己的知识和能力为基础，选择一些可以通过突击的形式迅速接受和提高的专业；其次，要避开弱势科目，数学是考研公共课中最难且最容易拉分的科目，数学不甚得心应手的同学可以选择避开数学而跨考不考数学的专业。

冰冻三尺非一日之寒，考研不在于一时的努力，而在于能一直努力。一份耕耘不一定有一份收获，但十份耕耘一定有一份收获。一年又一年，多少人实现了理想，多少人黯然离去，多少人成为这场战争中的新成员，多少人坚守着进入下一个轮回。对于考研人来说，欢乐、痛苦、心酸、无奈，还有迷茫，都是时而上演的剧情。更多时候，无悔与坚持在一切复杂纠结的情绪中占了上风，在无数个冰冷而疲惫的夜晚，给予自己温暖。第二天清晨，双手捧着书继续上路，沉浸书海中。

回忆考研的路，我有太多太多发自内心的话想说。总结考研的经验，我想从以下几个阶段和大家分享。

第一阶段：思想准备阶段。考研之前最先要做的就是确定考研动机。相信每个人做一件事情都有自己的理由，考研也是一样的。考研动机意味着，你需要深刻地思考为什么要考研。我也曾为自己想过很多理由，纠结考还是不考。最终，是女朋友的决心感动了我。要说动机的话，我认为研究生的学历是以后参加工作的需要，即使现在不考将来参加工作后也是需要的。同时，通过研究生阶段的学习，不仅自己的层次得到提升，人际关系也会提升一个档次。

第二阶段：学校、专业的选择。学校和专业的选择，也就是考研方向的选择。对于准备考研的人来说，确定考研方向是至关重要的。要对自己进行全面的分析，了解自己对这个方面感兴趣，对自己的能力、自己未来的出路要有清楚的想法。弄清这一点，之后才能做出正确的选择，随后确定所要报考的学校和专业。第一，选择学校。关于学校的选择，通常是从以下几个方面考虑：首先，找到自己想去的城市，有条件的话最好是去实地考察；其次，在想去的城市中选择自己喜欢的学校；还有学校的专业实力；最后，也是最为关键的一点，不论选择哪所学校，一定要与自己的实力相符合。当然，还有很多因素需要考虑，比如学校每年的报录情况等等。在选择学校的时候，不要过分担忧自己能不能考上，因为在最终结果出来之前没人能想明白这个问题。你要坚信，即使你选择的学校只招一个人，那个名额也是为你而留的。

第二，选择专业。专业的选择既简单而又复杂，有些人很清楚自己喜欢什么、想学什么，所以他们不用担心这个问题。但大部分的人在本科学习阶段，可能各专业课学得都差不多，这时候就要慎重考虑了，因为专业的选择会直接影响你考研的结果。如果你是属于那种不确定的情况，我建议从以下几个方面考虑。首先，兴趣是一个人成功必不可少或缺的因素，很难想象一个人在不感兴趣的学业或者事业上还能做出多大的成绩。只有选择自己喜欢的专业，才可能在研究上有所建树。选专业最忌盲目跟风，因为别人所选择的并不一定适合自己；也不要迷信所谓的热门专业，热门专业并不一定适合每个人，你投入的时间、精力等未必能换回你期待的利益效应。其次，实事求是，兴趣虽然需要考虑，有些专业是需要天分的。大学成绩在一定程度上反映了你的专业实力，如果要报考一个竞争非常激烈的学校的热门专业，一定得先估量自己的学习成绩。对专业前景的考虑也是必不可少的。从个人发展的角度来看，前期所有的教育都是为个人发展服务。当前，就业形势比较严峻，比较适合社会需求的专业，就业前景可能会更好。在此，要特别提醒那些跨专业的同学，不要盲目跨考，一定要搞清楚自己所学专业与所跨考专业的联系，以及自己在跨考方面具备的优势。大学所学过的专业课程以及自身情况。当然还要结合学校对该专业的要求，即使同一个专业方向，不同学校的考试科目也不一定完全相同，每个人的情况都不一样，一定要从自身的角度去分析选择，适合自己的才是最好的。学校和专业的选择其实也不是一朝一夕的事，很多人一下子决定不了，其实也没关系，因为考研网上报名的时间通常是每年的9月底开始预报名，10月份正式报名。如果你还没有定下考研方向，那么可以先从基础课开始复习，一边复习基础课一边确定报考方向，如果你已经确定考试方向，就可以给自己列一个大体计划按照计划开始复习。

考研的复习是一个很艰难的阶段，一方面这是一个打持久战的过程，另一方面这又是一个锻炼自己毅力和心态的时刻。曾经有人对我说，如果考研的战线拉的太长，那么在后面的时间里，会容易松懈。在考研复习过程中心态很重要，要始终保持一种积极乐观的心态，不要给自己太大的压力，更不要总是和别人比。每天给自己制定一个小计划，不断地鼓励自己，每天进步一点点。我认为复习时一定要讲究效率和方法，不要打疲劳战，依赖死记硬背，这样不仅效率低，也容易丧失兴趣。暑假开始后的每一天，我都保证

应届生考研，一般都是从大三就着手准备了，一边要完成学业，一边还要备战考研，那么如何兼顾二者，顺利度过这一年呢？

一、做决定：是否要考研

在考研大军中有很多人并不知道自己考研的目的，不知道自己需要的是什么，不知道考研能给自己带来什么。考研是一个长期的艰难的过程，没有一个坚定的信念很难取得一个满意的结果。对于考研的决定，有的人是心血来潮，有的人是盲目跟风。一个人如果认准了要做的事情，明确了目标，并且制定了详细的计划，就可以努力去实践，在这个过程中，要学会坚持。做事情最怕三分热血之后，失去了坚持的动力，而持续的学习力才是取得优异成绩的前提和保障。

还在上大三的你这个时候就要把是否考研这个问题想清楚，如果决定要考研就坚持下去，不要动摇。

二、如何兼顾大三学业与考研

大三学业与考研不是对立面，完成大三专业课和准备研究生入学考试并不矛盾，而是渐进的过程。考研要在保证完成本科学业的基础上进行，本科专业课是研究生入学考试的基础，认真完成大三专业课为准备研究生入学考试奠定良好的基础。

专业课为主，辅助备考

以专业课为主，是不是就不用专门准备考研了呢？当然不是，关键在于如何平衡大三专业课和准备研究生入学考试。以下大三专业课为主，不急不燥，在有余力的条件下准备研究生入学考试，这样的备考思路一定没错。

三、确定报考专业，选择报学院校

选择专业，兴趣肯定是最为重要的因素。既然是考研究生，就注定要在这个领域深入的学习研究，而且很大程度上你的专业就是将来要工作的领域，如果没有兴趣或者兴趣不大，很难在该领域有所开拓，取得科研成果。除了兴趣还要考虑就业的情况，有些专业由于近些年招生太多已经严重的供大于求，如果考这些专业的研究生其就业前景堪忧。

如果是跨专业考研，则更要慎重决定，早作准备。因为跨专业需要更多的时间和精力进行专业复习。另外，跨专业考初试、复试中专业知识背景不占优势，更需要提早准备。

选择院校

院校的选择，可考虑以下几个因素：一是未来工作的城市，将来打算在哪里就业，就选择哪里的高校，这样既熟悉当地环境，又有人脉资源；二是个人的理想与抱负，考研不容易，读研的机会成本很高，一定要选一个能够实现个人抱负的大学，这样备考有动力，读研也有激情；三是个人的能力，考研目标院校的选择一定要量力而行，要确保有机会考上，理想的目标院校应该是在个人能力与个人抱负的交叉点上；四是所选择的专业，要考虑所选择的院校是否有目标专业，以及目标专业的强弱等。

四、合理制定考研计划

公共课

对于政治的复习，在刚上大三时不用着急，因为每年考试大纲变动都很大，只要跟着教学进度学习就可以了。此时的复习重点是全面夯实基础，为考研做些知识点的积累，有政治敏感性，能运用所学知识解决现实重大问题。

对于英语的复习，很多学生往往考完四六级便把英语弃置一边，等到考研时现抓一把，这是不可取的。英语这门课程平时打牢基础非常重要，包括扩充词汇量、培养语感、提高阅读速度和理解能力、提高写作能力等。那么，大三的学生应如何进行英语复习呢？

对于数学的复习，如果还没有学完，就一定要好好学，打下坚实的基础。如果已经学完所有课程，这一阶段最主要的目标就是把全部的内容都复习一遍，巩固基础。全面整理一下基本概念、定理、公式及其基本应用，同时配合一定量的练习。真题是最好的练习题，结合真题发现不足之处，以便在日后的备考中有针对性的加以弥补。

专业课

对于专业课的学习，首先要做的是调查所报院校专业指定的参考书，并设法购到或借到这些书，还可把该校学生做的笔记借来做以参照。对于跨校跨专业的学生，此时要开始专业课程的复习，有条件的可旁听一些重要的专业课。

1. 专业课资料收集

确定了考研专业后，可通过研招网硕士专业目录查询、院校研究生招生信息网等途径搜集所考专业的考试科目、备考书目和复习资料。此外，也可以找学长学姐寻求帮助，搜集一些最新最实用的复习资料。

2. 专业课复习

在搜集好专业课书目和备考资料后，全面精读专业课指定教材，做到对专业知识框架有个整体把握。可以根据指定教材书目，制定一个每日阅读计划，规定自己每天看1-2章。

每天至少有10个小时的学习时间。复习过程中最艰难的莫过于看不进书，题目做不出来认为自己考研无望，此时也是最容易出现放弃的时候。任何事情，最难的就是坚持，要时刻提醒自己，你不是一个人在复习，周围还有很多同学和朋友和你一起奋斗，每个人都会遇到这样的时刻，不用把自己绷得那么紧。复习的环境也很重要，尽量避开人过多的地方，让自己全身心投入到复习中，还要注意身体，考研是持久战，不仅是脑力活也是体力活，好身体才是革命的本钱，要注意及时补充能量，保证良好的睡眠，才能保证学习效率。在保持每天做题的同时，注意梳理各门课知识点。

最后送给你一首诗，希望能对你有所帮助。我不去想是否能够成功，既然选择了远方，便只顾风雨兼程。我不去想身后会不会袭来寒风冷雨，既然目标是地平线，留给世界的只能是背影。我不去想未来是平坦还是泥泞，只要热爱生命，一切都会是最好的安排。

考研心路



创业成功不是简单的从0到1,再从1到N

在我们周围经常能看到类似现象:有的人开第一家店,生意火爆,扩大规模,迅速复制到第二家店、第三家店,结果生意惨淡。他们以为自己找到了成功的钥匙,复制的范式,其实只观察到表象,根本没有洞察其本质。

好比许多人都会开车,知道脚踩油门,车会加速,脚踩刹车,车会减速,知道方向盘,雨刷,仪表,他们觉得自己懂车。直到有一天突然地抛锚在路上,打开车前盖,一脸茫然,无从下手,只能等待救援。踩油门、刹车,转方向盘只是车的表象,虽然不是每个人都必须知道汽车的工作原理,但是当你经营一份事业时,必须像洞察汽车工作原理一样洞察你的商业本质。没有找到第一家店成功的核心要素就盲目复制,不仅烧钱,出了问题也不知道怎样解决。

每次线下大课私享会上,都会有同学提出类似复制不成功的问题。这些同学,有开英语培训学校的,开舞蹈培训班的,开餐厅的,还有经营健身房的,总之很多。经营健身房的同学,他兴致勃勃告诉我,他的健身房做大的亮点就是时尚。提到健身房,会想到冷冰冰的各种器械,会员都是靠意志力苦哈哈地坚持。他的健身房有绚丽的灯光,热血的音乐,健康漂亮的教练,一看就非常时尚,他希望会员在他的健身房能够开心地健身。这听起来特别棒。

第一家店开业之后也确实吸引了很多年轻人加入。当他把第一家健身房最大的优势——时尚,复制到第二家、第三家、第四家店的时候,发现没有那么大的效果了。

我和他聊了很久,问了很多问题,谈了很多细节,你猜我发现了什么?

发现第一家店成功的最大要素竟然不是他认为的时尚,而是一不小心恰巧开到了一家互联网公司旁边。一般互联网公司的工作时间都是996,晚上得加班。这些员工为了让自己显得健康一点,让自己心里过得去,晚上都会到健身房跑两圈再回去。所以第一家店生意就特别好。

开在一家互联网公司旁边,而这个要素,他根本没有注意到,所以在复制的时候根本不会考虑这个要素。

遗漏了关键要素,错误的以时尚为关键要素的复制,后果可以想象。这是很多创业者容易犯的错,第一家店成功了,他们总是把成功归因到自己认为正确的核心要素上。

还有另外一个同学,生意做得很大,他经营旅游地产。他在一个非常著名的景点附近做了一个很大的旅游地产,房子出来后非常受欢迎,被评为中国旅游地产前十名。他对房子的设计真是呕心沥血,设计的房子已经是他的第九代产品了,非常漂亮。我去那个景点参观了他的地产项目。参观完之后,我当时真的只有一个想法——拿起电话就往家里打,这么好的房子怎么能不买呢。

当他把他的第九代产品复制到全国其他景点,你猜结果怎样?除了第一个景区地产,其他景区地产的销售都很惨淡。大家都知道做房地产前期都是需要向银行大量借贷的,一旦房子卖不出去,资金收不回来,就无法偿还银行的贷款。他当时承受很大的压力,每天一睁眼就要还银行300万人民币,而且是利息,还不是本金,一睁眼300万,这得多大的压力啊。

我当时花了一天时间和他一起调研,找寻原因。原来他第一个景区地产项目成功,跟他的第九代产品有关系,但是更重要的是开在一个成熟的景点旁边。他的房子可以复制,但是那个成熟的景点是不可复制的。

当一个项目成功后,许多创业者很容易从表象去推导成功的原因,

也特别容易痴迷于自己付出心血的要素。付出心血越多越痴迷,就可能忽略其他要素。如果没有认真思考所有要素,并且看清楚要素之间的关系。一旦核心要素遗漏,复制项目只能是赔钱。

复制并不是想象的那样简单,我对创业成功有一个观点:所有公司的创业,不管是走到什么阶段,是一年赚几十万,还是每天要还银行300万,创业成功不是简单的从0到1,再从1到N。真正的路径是:0→0.1→1→10→1→N→N+1?

0→0.1? 0.1是你必须找到你的核心能力,能创造性地解决别人的需求。核心能力不是产品,它是你生产产品的能力。没有核心能力的产品很快会被竞争对手干掉。

0.1→1? 1是你的产品。产品是你核心能力的载体,通过产品你才能与客户有交换的可能。

1→10? 有了1之后,你的产品被客户接受、认可、受欢迎,不管是健身房还是景区地产,你是不是很想立刻从1到N,开遍全中国,甚至开遍全世界。但是这个时候直接从1到N是不靠谱的。

这个时候的1不是抽象的1,而是实体的1。这个1是实体的一家成功的健身房,一个成功的景区地产但是复制的时候,你不可能把第一家成功的健身房完全照搬过去,店面周围的环境、健身的人群是无法复制的。

正确的做法是从1到10,这里的10是概数,可以是2,也可以是5。1到10的目的是再开几家店验证,验证是否都能成功,如果不能成功,通过反馈,可以知道哪些地方需要调整,调整后验证。

10→1? 从10回到1,这里的1才是抽象的1。经过上一步1到10的验证,你要提炼、抽象出成功的核心要素,搞清楚核心要素之间的关系,洞察其本质。

1→N? 抓住核心要素,利用资本杠杆、团队杠杆等工具完成规模的复制。

N→N+1? 当事业达到巅峰,无法再复制,并且时代发生很大变化,出现新的逻辑的时候,你面临转型。

你必须寻找、孕育出一个新的1,让它代替你生儿育女,成为新的创新模式,进入下一个循环。

完整走完这六个步骤,会减少创业过程中的错误。其中特别容易被我们忽略的是从1到10,再从10回到1。

最后,你必须找到你的0.1,找到你的核心能力再去创业。第一家店成功是相对容易的,N家店都成功没有你想象的那么简单。如果只是通过观察到的浅显表象,盲目复制,没有洞察其本质,抓住核心要素,必然不会有好的结果。

列夫·托尔斯泰在他的《安娜·卡列尼娜》开篇就说:“幸福的家庭都是相似的,不幸的家庭各有各的不幸。”但在商业世界可能并不是这样,你复制别人的商业模式并不一定会成功。本篇所说的健身房、景区地产漏掉的核心要素,也许我们做健身房、景区地产时即使完全补齐这些要素,也不一定会成功。但是你可以借鉴这种思维方式,不断培养、训练自己的商业洞察力。成功不排除有运气的因素,但是通过科学的方法从0→0.1→1→10→1→N→N+1,成功的概率会提高很多。



今天和大家交流一下我个人在成长过程中所领悟到的一些东西,希望通过我的分享能让同学们在人生道路上少走点弯路。谈大学生活:读上几百本书非常重要。在大学,认真地读上几百本书非常重要,上大学最重要的是两件事,读书和把专业学好。每个同学在专业课之外,读了多少书基本上会奠定你一辈子做事的知识基础和思考基础。

我在北大读书时,平均每年以200本的速度往前读,很大原因在于我有一批特别喜欢读书的好朋友。我在北大读书时的一名同学,他家有很大的房子,但地上放的全是书,足有7万本。刚进北大,我就发现他是无比喜欢读书的人。他助助学金一分有二,有一部分是饭费,另一半买书,并且永远是一边读书一边吃饭,我也从他身上学到了读书的好习惯。

尽管我们需要创新思维,需要创业精神,但所有这一切的基础在于我们的读书和思考,所以同学们要读书,这是大学要做的第一件事。

谈朋友:学会与人相处,是事业成功的重要一环。生命是需要朋友的,我们可以有孤独的思想,但不能有孤独的人生。曾有个人因大学室友的一只臭袜子乱扔而与其争执,还把臭袜子丢到窗外,对方一气之下拿刀把他杀了,并因此被判无期徒刑,因为一只臭袜子毁了两个人,值得吗?我大学宿舍也有一个脚臭且打呼噜的同学,我每天晚上会在他睡觉后,把他的袜子和鞋拿到门外,我后来把他的臭袜子放在他枕头里面,发现他晚上没有打呼噜,因为他被袜子熏得睡不着了。同样是臭袜子的故事,结果完全不同,我和那同学至今还是好朋友。

和室友相处好后,会给自己留下无数美好的回忆,要记住,学会与人相处,这是你未来创业和事业成功的重要一环,与友善地打交道,会让你更加善良,事业也才会取得成功。这样你会发现,大学生活其实简单、明了、青春。

谈马云:自信和追求,造就了他今天的成就。阿里巴巴淘宝网创始人马云先生,跟我是好朋友。我们两个都是高考了3年,读的都是英语专业。马云考的是杭州师范学院,专科。我考上的是本科,所以到今天,我也认为我智商比马云要好一些。而且,我比他长得也要好一些。但是,今天大家看看,马云的阿里巴巴上个礼拜在美国纽交所上市了,阿里巴巴的市值2千亿美元,新东方才40亿美元。我想用这个例子表明什么呢?你今天上的大学,不管你读的是专科还是本科,跟你未来一辈子的成就都没有关系的,你的长相跟一辈子的成就更加没有关系了。

马云的自信和对成就的追求,保持了他到今天为止还在拼命,这一点我远远不如。当年马云走进师范学院的校园,就思考人生怎么过?据马云自己说,他只用了个礼拜的时间就思考清楚了,(改为:)人生所有的成就都跟你现在的处境没有任何关系,都跟你未来做出的努力有绝大的关系。据他自己说,一句话给他带来了重大的激励,这句话是什么呢?就是“一个男生的长相和他未来的成就是成反比的”。说得白

一点,一个人越难看,成就越高。

其实人很重要在什么地方呢?第一,你一定要相信你能做到,第二你要有相信,不断去努力。你看大学时马云就是去争取,那在座的就明白,你到要做什么?你才能够把自己的生命变得更加美好。我们说一个人最重要的要素是要充满梦想和理想,每个人都要有梦想,万一实现了呢!

谈目标:一年至少要有个阶段性目标。一辈子去实现一个理想,这样的人并不是很多。但有一件事情,同学们是可以做到的,就是阶段性的目标。我们三年干什么,如果说你连三年都想不清楚,我想两年想干什么,如果说两年想不清楚,我至少想清楚今年想干什么?你再迷茫,一年的目标还是要定下来的。

我在农村时,目标就是考上大学,努力3年后我考上了北大,我希望学习优秀,我希望在北大当老师,后来这个目标达到了,当了老师后,我又希望当优秀的老师,上优秀的课,后来经过努力我变成了北大教课比较优秀的老师。接下来一个目标没有实现,因为我周围的大学同学都到国外去了,我当时也想到国外读书,但由于大学的成绩不高,美国大学不给我奖学金,由于没有钱,这个梦想没有实现。

没能出国赚钱的我背上书包去培训机构教课,后来我想干脆自己开班招生了。但被北大发现了,后来我就从北大出来,因为没有退路,就实实在在地干好新东方。

谈机遇:主动才能抓住机遇。我们可以相信机遇,有时候有的人确实机遇会非常好,有些人天生就拿着金钥匙,父母是官,或是有钱人。但这并没有保证这些人一辈子能比你更加成功,除非这些人依然跟你一样付出巨大的努力,这个世界上真有这样的人吗?家境又好,条件又好,自己还不断地拼命,这样的人只能是惊为天,他们依然奋进。但通常这样的人奋斗精神远远不够,以至于在奋斗道路上,慢慢地前行,甚至是不行。而你尽管什么资源都没有,但你依然步步前进,早晚有一天,你会超过他的。

你一定要相信,这个世界上99%以上的人,只要自己努力,是能够超过的。如果说你相信机遇,那一辈子人有几个机遇呢?大家都知道守株待兔的故事,既然有兔子撞在树桩上撞死了,那就是意味着附近有兔子,那么我去打兔子,一辈子打出几十只兔子都是有可能的,因为你把被动变成了主动。

谈眼下:现在做的事,是为将来某个机会做准备。我们身边机会是到处存在的,这个社会不管其他人拥有多少钱,尤其在如今这样一个信息交流如此对称,沟通如此简单的社会中,机会就在你眼前。但不能抓住机会只能靠你,“机会只给那些做好了充分准备的人”,但充分准备绝不是说你在大学就开始创业,你就会拥有机会。创业是需要有一些底气的,你要有知识,有为人处事的能力,有成熟的技术能力,才能够去创业。

我在大学生病住院期间,做了两件事,第一件事是在医院的一年里,读了200多本书;第二件事是背单词,当时主要是想利用背单词来消磨时间,后来我在北大当老师的时候,我的词汇量已达到了3到4万个。我把所有的单词先教学生背完了,学生学英语就显得很容易。1988年开始,中国非常多的大学生希望通过考gre出国读书,而词汇量要求达到2万个,一般的大学老师是8千到1万个,我发现生词对我来说不算多,我就开始教gre。后来决心自己开班教课,新东方就这样诞生了。

其实,我在大学期间,背单词和创业,本质上并没有任何关系,但后来却促进了事业的发展。所以同学们,你现在做的事情,并不是这件事情做了,就一定要带来什么,而是你做完了,为未来某一个机会做好准备。所以,你在大学期间读书,学专

犯错和失败,常常会带给我们不好的体验。在孩童时代,犯错意味着要被批评;长大以后,失败似乎意味着自己的蠢笨无能,技不如人。没有人想体验挫败感和羞辱感,所以大多数人不想去犯错,更不想去失败。我们喜欢并且习惯有把握的事,我们喜欢在一个熟悉、擅长、舒适的“结界”里——在这里我们用最娴熟的技能便可以立命安身。可是不知你发现没有,古往今来,凡有大成就的人,经历的错误与失败比普通人要多得多。似乎越是不怕犯错,经受过失败越多的人,越能成就一番事业。

蒲松龄从19岁中秀才以后,三年一考,却一生困顿场屋,一生连举人也沒有中,直到70岁才得一个“安慰奖”性质的贡生;有人评价徐渭的一生“一生坎坷,二兄早亡,三次结婚,四处帮闲,五车学富,六亲皆散,七年冤狱,八试不售,九番自杀,十(实)堪嗟叹!”

事实上,几乎我们熟知的所有名人,都有各种各样坎坷的际遇,犯过各样的错误,经历过各样的失败。这引出一个有趣的结论:为什么失败越多、越惨痛的人成就越大?倒是四平八稳,绝少犯错的人生,难以出彩,碌碌平庸?

1.尝试让我们发现新的领域。尝试新的事物,探索新的道路,本来就容易犯错,这本身就是极朴素自然的规律。

不妨想一想,我们蹒跚学步的时候,是不是栽过许多跟头,才在跌跌撞撞中学会了走路?我们学自行车的时候,是不是在摔倒、爬起的过程中反复多次,才终于学会了骑行?

精彩的人生总有无限的可能,可是面对未知的来路,需要不断地摸索,在试错中前进。要知道,路是试出来,摸索出来的,而不是“规划”臆想出来的,不是在熟透的“已知”中重复出来的。

卡耐基说:“世界上有许多做事有成的人,不一定是因为他比你你会做,而仅仅是因为他比你你敢做。”“不犯错误”给我们划了一个安全圈,在这个圈内,你不会因尝试未知的事而不安,不会因做错事或失败而沮丧尴尬;可是同时,也把无限的机会和可能隔绝在外。趋易避难,求全责备,本就是人的本能。那些看上去“犯错”、“失败”过很多次的人,恰恰是跳出了这个圈子,在新的领域中探索、尝试。

行为主义心理学家桑代克有一个著名的学习理论叫做“试误说”。即学习的过程是刺激和反应之间建立联结的过程,联结是通过盲目尝试,逐步减少错误而形成的,因此他把自己的观点又称为试误说。简而言之,学习是通过尝试、犯错、改错这一过程完成的。把“试误说”套用人生经验亦极为可取。萧伯纳断言:“一个尝试错误的人生,不但比无所事事的人生更荣耀,并且更有意义。”

在尝试之前,我们不可能知道哪条路是通往成功的捷径,哪条路是通往失败的陷阱。在尝试之时,因不知何为“正确”,失误也就在所难免。那些看上去常常“犯错”的人,只不过是常常在新的领域尝试罢了。别忘了,犯错之后,必然是改错;失败之中,必有收获。试过错误的路,离找到正确的路,也就不远了。正是失败,失误这些粗糙、简陋的砖头,铺就了通往成功的康庄大道。

失败固然痛苦,但更糟糕的是从未尝试。本来无望的事,大胆尝试,往往能成功。

2.错误让我们找到正确的道路。你不会找到路,除非你敢于迷路。事物在初始之初,总难免缺憾,难免有不尽如人意之处。乍一开始你肯定不容易做好。如果总是想着一击而中、一蹴而就,那么恐怕面临失望。因此很多人在遭遇最初的困境时容易浅尝辄止。

在写作上,海明威有一句直接粗暴却一语中的的论断:“第一稿永远是臭狗屎。”如果连海明威的第一稿都是“臭狗屎”,我们凭什么希望自己在创作之初就能文不加点、妙笔生花、一篇成名?即使第一稿是“臭狗屎”,也不意味着是毫无意义的付出。积累的经验,付出的代价,发现的不足,最终将引入更高的层次。写出一堆“臭狗屎”也比从不动笔要有意义。至少你没有在原地踏步、停滞不前。谁说人生就不能“低开高走”呢?

如果你想写出一篇“完美”的文章才动笔,那你永远没有办法写出好文章,如果你奢望每一次试验都能和预想结果完全吻合,那么你恐怕会很狼很失望;如果你希望每一次实践都完美按照规划实行,那么你永远没有办法过上“完美的一天”。

不必害怕犯错,拒绝犯错,只要把错误当成进步的必要的学费就好。如果把犯错当作不可饶恕的“人生污点”,那么人生只能在“安全”的封闭空间兜圈子,循环往复。做重复的,不需要学习专业知识,替代性强的工作固然不容易“犯错”,可也绝没有发展的空间;做创造性的,没有经验可循的事业固然容易“栽跟头”,但也有大展拳脚的机会和超出想象的新天地。简单的事情做着容易,而把困难的事业做出成就;简单的道路越走越难,而难的路却会越走越容易。

过分的畏惧失误对成长没有任何的好处。你开始不惧怕犯错时,也就迈出了通往成功的第一步。因为成功的果实不会挂在低矮的枝头,你需要走一条充满未知的道路,犯意料之外的错误,经过筚路蓝缕的探索,最终才能摘到它。如果你避开了犯错,最终也就避开了成功。

偷偷告诉你,犯错是再正常不过的事,正常、普遍得就像吃饭睡觉一样。再聪明的人也会犯错,爱迪生曾经否定交流电,爱因斯坦曾否定不确定理论(“上帝不会掷骰子”),最后证明,他们都错了。即使是最聪明的头脑都会犯错,我们还有什么好自卑、好害怕的呢?

3.失败磨练我们的意志。曾国藩说:“困心衡虑,正是第六次落第”,又说“吾平生生长全在受挫、受辱之时。”拿他自身举例,曾国藩曾经连考六次乡试不中,却在第六次落第,得到考官“文理浅薄”的批语之后突然开了窍,接着连中秀才、举人、中进士,还点了翰林,之后官运亨通。

张国荣有一次参加综艺节目《今夜不设防》,当主持人问他是否一直都顺利的时候他回答:“很奇怪,我这人一直以来都有一些不如意的事,但每次不如意后,过了挫折之后,我会比以前更好。”倪匡在一边说:“其实任何人都是这样,当你能够闯过技术难关,接着美好的情景就在眼前了。”

你看,“闯得难关后”,美好的情景才能在眼前。所谓“自古英雄出炼狱”,大概就是这样。在很多的故事里,越是需要挑起重任的弟子,越要受重重的磨砺与考验,磨掉狂妄才能沉得住心,受过挫折才能愈发坚韧,吃得下苦才能修炼“精神的内力”,百折不回才见一片赤诚。遇到一点苦难就改弦易辙,才见一点成绩就沾沾自喜,轻佻肤浅浅尝辄止……这样的人最终会被大浪淘沙,走不远的。能守得住“无趣”的失败,才能登上“有趣”的巅峰,那种付出过努力取得的成就,那种灵魂的欣喜,经过百转千回最终的畅达,也是远远胜过其他快乐的。就像歌词里那样“一路艰辛,一路惊险,才见妖魔挡道,又遇神仙发难;才闻风枪雪戟,又逢霜刀雨剑”,可是要“一片诚心,一往无前,不到灵山,不回不还。任他长路漫漫,看我跃马扬鞭。”

你看,尝试让我们开辟新的领域,犯错让我们找到道路,失败磨练我们的意志,我们的人生就沿着这样的道路展开新的画卷。不用害怕犯错,不必因人生途中可能遇到的坎坷挫折过分沮丧,因为,这或许只是平庸人生开始精彩的重要转折。

业、交朋友,都是在为你将来创业做准备。

谈友情:细小生活习惯收获挚友。我大学期间和同学的关系相处得很好,因为我喜欢帮别人干点活,比如多扫扫地。我从小学一年级开始,母亲就要求我每天早上扫完地才可以去上学,而这个习惯一直坚持到高中毕业。进入北大后,我就主动拿起了宿舍的笤帚,把垃圾扫到楼外面。就是因为如此简单的事情,大学同学对我的印象很不错,不知不觉中也为我以后的事业发展打下了基础,我做新东方到1995年时,我决心找一些合伙人,我就想到了大学同学,因为他们在国外已生活了8、9年,英语水平比我高,视野也更加开阔。

我赶赴美国,找到一些大学期间非常要好的朋友,最终有3名同学回来和我一起打拼事业,而另外几位却没有回来,因为他们中间有的每年拿几万美元的工资,有的在大学教书,与我创业万一失败了就都失去了。我们经过XXX年,把新东方做成了美国的上市公司,那些没有回来的人也纷纷表示后悔了。但事实上,哪有什么东西是保证成功才去做的。所以,当机会来临的时候,你能不能抓住,敢不敢放弃眼前的东西就更为重要。

所以,一定要懂得先放弃才可以得到,但做事要有一个底线,那就是你失败了能否承受。

谈合作:三个人走走得更远。在良性竞争的环境下做事,效率一定更高,现在全世界都很流行平板运动,我接触平板运动时,我只能坚持1分钟,我发现,不给自己规定运动时间就坚持不过1分钟,后来我不断告诉自己再坚持,强迫自己撑下去,最终超过了5分钟,我有一次甚至可以坚持到10分钟,原因就是我在和马云比赛,告诉自己不能输给对方。我想告诉大家,两个人在一起做事,能把事情做得更好。

一个人走,你也许可以走得更快,但你一定不会走得更远;三个人一起走,也许会走得慢一点,但一定会走得更远。

最后,希望所有的同学们,在大学生活中,读几百本书,把自己的专业学好,交一群好朋友,这些将为自己的未来准备好一个灿烂的人生!

可能只是因为你不敢失败 你的人生的平庸无奇